

～新しいお客さんを獲得する方法教えますよ～

販路開拓セミナー

長期化しているコロナ禍により売上が下がっているが、どのように販路開拓に繋がればよいかわからない方、自社商品を誰にどのように売って、情報発信すればよいかわからない方、販路開拓のお手伝いをします。

第1回

10/24日（月）『販路開拓編』
13:30～15:30 販路開拓に繋がる取組

講師：中小企業診断士 藤尾 政明 氏

第2回

10/31日（月）『情報発信編』
13:30～15:30 有効なSNS等での情報発信

講師：中小企業診断士 芳田 京美 氏

場 所

新温泉町商工会 浜坂本所 2階

定 員

20名 ※先着順

受講料

無料

申 込

下記の受講申込書を使ってFAX・メール、
または右の二次元バーコードからお申込下さい。



講師紹介



中小企業診断士
藤尾 政明 氏

大学卒業後、但陽信用金庫勤務し、その後家業である(有)藤尾酒店に従事し現在も経営実務に携わっている。

専門家として兵庫県での経営計画策定支援実績も多数あり。



中小企業診断士
芳田 京美 氏

イベント企画会社勤務を経て独立し、展示会、地域活性、SCイベントなどの企画運営に携わる。

小売業サービス業を中心に、コンセプト設計、集客・販促・陳列など経営サポートを行っている。

販路開拓セミナー 受講申込書 締切 10月14日（金）

FAX

0796-82-3732

メール

office@sinonsen.com

事業所名

TEL

所在地

受講者

※ご記入いただいた内容は、新温泉町商工会から本セミナーに関する各種連絡・情報提供のみに利用します。

主催：新温泉町商工会 新温泉町浜坂2143-10 TEL 0796-82-1152